

СВІТОВЕ ГОСПОДАРСТВО І МІЖНАРОДНІ ЕКОНОМІЧНІ ВІДНОСИНИ

Кан И.М.

аспирант,

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации

ФИНАНСОВАЯ ГЛОБАЛИЗАЦИЯ, ПРОШЛОЕ И НАСТОЯЩЕЕ

Хотя история исследования международных финансовых потоков насчитывает века, только в последнее время состоялось широкое принятие бизнесом данных идей.

Г. Морган и М. Гоер считают, что современная глобальная финансовая система является новой институциональной структурой, которая развивалась на протяжении длительного периода времени. Одно из многих определений финансовой глобализации является интеграция внутренней финансовой системы страны с мировыми финансовыми рынками и институтами. Это усилило взаимозависимость между рынками и участниками рынка за пределы национальных границ. Концепция финансовой глобализации включает в себя в первую очередь либерализацию внутреннего финансового сектора, и снижение роли государственного регулирования над частными компаниями. Трансграничные потоки капитала определяют интеграцию между национальными и глобальными финансовыми рынками. [1, стр. 119]

Ярыгина И.З. указывает, что в целом интернационализацию экономических связей можно рассматривать в двух основных направлениях:

В соответствии с первым направлением экономическая глобализация считается феноменом международного хозяйства, принципиально изменившим мир. Концепция глобализации мирового хозяйства основывается на анализе сформировавшихся мировых экономических рынков с их глобальной конкуренцией. Представителем этого направления является, например К. Омае,

который оценивает последствия глобализации оптимистично, подтверждая выгоды, которые они приносит.

В соответствии со вторым направлением глобализация признается на уровне мировой экономики, где происходит перераспределение сфер влияния стран, компаний, банков. В основе этого процесса лежит эволюция международного разделения труда. [2, стр. 5]

Быстрый прогресс в области информационных технологий и связи и компьютерных технологий резко увеличил количество трансграничных финансовых потоков. Для примера, в России в период с 1995 по 2000 гг. объем трансграничного капитала вырос почти в два раза, а с 2000 по 2011 почти в 7 раз, итого с 1995 по 2011 объем вырос почти в 13 раз. ИТ-технологии заметно расширили широту и глубину рынков, сделав национальные границы более легкими для преодоления. Прогресс технологий способствовал сбору и анализу информации участниками рынка, банками и регуляторами. Стало возможно измерение, мониторинг и управление финансовыми рисками. Кроме того, новые инструменты и методы риск-менеджмента позволили широкому спектру финансовых и нефинансовых компаний управлять своими финансовыми рисками более эффективно.

Как концепция, так и феномен финансовой глобализации, существуют достаточно давно. Хорошо задокументированная одна из ранних эпох финансовой глобализации – период с 1870 по 1914 года. [3, стр. 353–402] Надо отметить, что это был не первый период глобальной финансовой интеграции.

Изменения, которые характеризуют данный период и позволяют говорить о глобализации, применительно к нему делятся на три категории. [4, стр. 330] Первая является количественной – экспортируемый капитал достиг невиданных доселе и даже невообразимых сумм. Более того, капитал был вложен в разных частях мира и был использован для финансирования множества государственных и частных мероприятий, второе важное изменение – более тесная интеграция международных финансовых центров, что стало возможным благодаря гораздо более быстрой передаче информации и свободному обращению капитала. Явными признаками этого были: согласованность цены акций, торгуемых одновременно в нескольких центрах и сильная международная конвергенция процентных ставок. Третьим изменением является увеличение количества международных финансовых центров. Тогда

как до 1870 года финансовыми центрами можно было считать только Лондон и Париж, то начиная, с 1870х годов к ним присоединились сначала Берлин, а затем Нью-Йорк. Однако они не составляли серьезной конкуренции признанным международными финансовым центрам. [5 стр. 67]

Тем не менее, была очень четкая иерархия среди финансовых центров и лидирующую позицию в ней занимал единственный по-настоящему глобальный или наднациональный центр, Лондон. В связи с этим сорок лет, предшествовавшие Первой мировой войне, составили классический период лондонского Сити как финансового центра в мире. [6 стр. 75]

Одним из важных различий между прошлым и настоящим периодом финансовой глобализации является то, что в прошлом ограниченное число стран, и небольшое количество секторов экономик, участвовали в процессе финансовой глобализации. Кроме того, обычно капитал следовал за миграцией населения и использовался для поддержки торговых потоков. Долгосрочные облигации с различным сроком погашения были самым популярным финансовым инструментом в прошлом. Финансовая деятельность была сконцентрирована в руках небольшого числа крупных автономных компаний. Кроме того, небольшое число богатых семейных групп и банков доминировали на рынке финансового посредничества. Это была эпоха золотого стандарта, во времена которого золото и другие драгоценные металлы поддерживали национальную валюту.

Эта система функционировала гладко до Первой мировой войны, которая не только закончила данную эпоху глобализации, но и привела к серьезной нестабильности в мировой экономике. Вместо того, чтобы восстанавливать глобализированные финансовые рынки после войны, были предприняты шаги в обратном направлении – на установлении контроля над движением капитала. Приводился следующий аргумент в этой связи: только две вещи из трех могут сосуществовать: фиксированные валютные курсы, автономная монетарная политика, и свободное движение капитала. Поскольку большинство правительств были озабочены обменным курсом и самостоятельностью в денежно-кредитной политике ими приносилась жертва в виде свободного движения капитала. Великая депрессия 1930-х и Вторая мировая война добавили нестабильности в мировой экономике. Движение капитала между странами достигло своего исторического минимума в 1950х годах.

Список использованных источников:

1. Glenn Morgan, Richard Whitley Capitalisms and capitalism in the twenty-first century. Oxford University Press, 2012
2. Ярыгина И.З., Банковские системы и банки в условиях развития геоэкономики. Финансовая академия при правительстве РФ. Москва 2006
3. Obstfeld, M. and A.M. Taylor.1998. «The Great Depression as a Watershed: International Capital Mobility Over the Long Run,» in M. D. Bordo, C. Goldin, and N. White (eds) The Defining Moment: The Great Depression and the American Economy in the Twentieth Century, Chicago. University of Chicago Press.
4. Luca Dedola, Giovanni Lombardo, «Financial frictions, financial integration and the international propagation of shocks» April 2012
5. Y. Casis, Capitals of Capital: A History of International Financial Centres, 1780-2009 (Cambridge University Press, 2009)
6. Y. Casis, Capitals of Capital: A History of International Financial Centres, 1780-2009 (Cambridge University Press, 2009).

Логвінова О.П.

к.е.н., доцент,

Інститут хімічних технологій

Східноукраїнського національного університету

імені Володимира Даля

ЧИННИКИ СЕЛЕКТИВНОГО РИЗИКУ В ІННОВАЦІЙНІЙ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА

Розвиток національної економіки останніми десятиріччями характеризується подальшим удосконаленням ринкової системи господарювання, але переважна більшість вітчизняних підприємств-товаровиробників все ще знаходиться у складному фінансово-економічному стані та неспроможна до активної інноваційної діяльності, яка є рушійною силою та передумовою сталого економічного зростання.

Інноваційна діяльність завжди супроводжується значним ризиком. Однак відмова від інновацій зумовлює ризик втраченої вигоди. Тому не слід відмовлятися від інновацій, а починаючи з менш радикальних та кошовних інновацій, які відповідають наявному інноваційному потенціалу підприємства і є менш ризиковими, переходити до більш складних і прибуткових, водночас розробляючи заходи з обмеження ризику та реалізуючи активне