

3. Prof. Dr. F. Schneider / IAW: Prognose zur Entwicklung der Schattenwirtschaft 2013 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.econ.jku.at/members/Schneider/files/publications/2013/PE_Schwarzarbeit_Januar2013%20final.pdf.

4. Transparency International Глобальна порівняльна таблиця-2013 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://ti-ukraine.org/content/4039.html>

5. Центр Протидії Корупції [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://antac.org.ua/pro-nas/>.

6. Проект «CorruptUA» [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://corruptua.org/pro-proekt/>.

7. ICC-Verhaltensrichtlinien zur Bekämpfung der Korruption im Geschäftsverkehr – ein Verhaltenskodex [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.icc-deutschland.de/fileadmin/ICC_Dokumente/ICC-Verhaltenskodex_Korruption_final.pdf.

Ковальчук В.А.

аспірант,

*Харьковский национальный экономический университет
имени Семена Кузнеця*

ПРИМЕНЕНИЕ КЛАСТЕРНОГО МЕХАНИЗМА В РЕАЛИЗАЦИИ КРУПНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Для устойчивого экономического роста страны и развития регионов необходима реализация крупных инвестиционных проектов, инициатором которых является государство. Такие проекты направлены, чаще всего, на развитие инфраструктуры и повышения качества социальных услуг.

В современных условиях реализация таких проектов на засадах государственно-частного партнерства является наиболее целесообразной с точки зрения эффективности использования ресурсов. Мировой опыт государственно-частного партнерства свидетельствует о его высокой эффективности и результативности. Особенностью современного государственно-частного партнерства является его использование в сферах традиционной государственной ответственности – объектах общего пользования и общественных услугах [1].

Участие государства в реализации крупных инвестиционных проектов должно сводиться к функциям разработки проекта, его технико-экономического обоснования и проектной документации, координации, а также выдачи государственных гарантий кредиторам. Хотя в некоторых случаях государство может выступать в качестве инвестора.

В условиях высокой конкуренции реализация инвестиционного проекта с применением кластерного механизма является очень эффективной. Это позволяет снизить транзакционные издержки и достичь синергетического эффекта в условиях сохранения высокого уровня конкуренции.

В механизмах кластерного управления, отсутствует единство концептуально-стратегических подходов, которые определяют приоритетные направления и конкурентные перспективы его развития, использования

эффективных механизмов реализации государственно-частного партнерства, особенно в инвестиционной сфере и поддержка приоритетных проектов. Решение этих задач позволит устранить общие структурные ограничения экономического роста и существующие диспропорции (асимметрию) и возможные негативные последствия его развития в будущем [2].

Для реализации инвестиционного проекта с применением кластерного механизма инициатору проекта – государству необходимо выявить круг потенциальных инвесторов, а затем оценить их инвестиционный потенциал, степень заинтересованности в реализации конкретного проекта, а также готовность потенциального инвестора войти в состав кластера.

Создание кластеров реализуется на основе кластерных инициатив, т.е. целенаправленных действий, с целью создания кластеров с непосредственным выявлением и привлечением потенциальных участников.

Функционирование кластера как системы бизнес-процессов предусматривает согласование информационных, технологических, кадровых и финансовых потоков, которые производятся этими процессами и циркулируют как во внутренней среде кластера, так за его пределами.

Необходимо отметить, что все этапы процесса организации кластера реализуются фасилитатором или органами государственной и местной власти с использованием информационной базы. Информационная база предусматривает использование статистических данных по государственному и региональному социально-экономическому развитию, данные управленческого и финансового учета субъектов кластеризации, которая детализируется на каждом последующем этапе в зависимости от поставленной цели и необходимого результата [2].

Субъект хозяйствования, который принял решение о вступлении в состав кластера, имеет возможность не просто найти новых бизнес-партнеров, повысить свою конкурентоспособность или снизить транзакционные издержки, он также может принять участие в реализации крупномасштабного стратегического инвестиционного проекта государства по приоритетным направлениям экономического и социального развития.

Предприятие имеет возможность принять участие в реализации инвестиционного проекта, который станет для него источником увеличения объемов производства и реализации продукции, а вместе с тем и увеличение прибыли. Если предприятие не удовлетворит уровень доходности, который обеспечит инвестиционный проект, он может принять решение не участвовать в его реализации, а осуществлять финансово-хозяйственную деятельность в составе кластера или самостоятельно.

Оценка эффективности инвестиционных проектов является одним из главных элементов инвестиционного анализа. Данная оценка – основной инструмент выбора наиболее эффективного проекта из списка альтернативных инвестиционных проектов, предложенных к рассмотрению.

Эффективность участия в проекте определяется относительно различных типов участников. Соответственно в расчетах могут использоваться [3]:

- эффективность участия предприятия в реализации проекта;
- эффективность для акционеров предприятий – участников проекта;

- ефективність для структур більш високого рівня (регіон, галузь);
- бюджетна ефективність проекту (с точки зору бюджетов різних рівнів).

Показатели оценки эффективности для отдельных участников учитывают последствия реализации проекта, которые относятся к каждому участнику и используют реальную схему его финансирования.

Расчет эффективности нужен для того, чтобы доказать каждому участнику целесообразность его участия в проекте.

Обобщая опыт, полученный за последние десять лет развития кластерных технологий, можно сказать, что они дали значительный импульс развития регионов стран, применивших их принципы [4]. Зарубежный опыт формирования и развития кластеров показывает, что данный подход к управлению региональной экономикой позволяет обеспечить стране дополнительные конкурентные преимущества в производстве любых товаров или услуг.

Список использованных источников:

1. Лебеда Т. Державно-приватне партнерство як фактор економічного зростання та проблеми його розвитку в Україні / Т.Лебеда, І. Запатріна [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.nbuv.gov.ua/portal/Soc_Gum/Ekonomist/2011_3/16.pdf.
2. Організація забезпечення створення фінансових кластерів транскордонного співробітництва: монографія / Наук. ред. та кер. кол. авт. д.е.н., проф. Н.М. Внукова. – Львів: Інститут регіональних досліджень НАН України, 2011. – 104 с.
3. Виленский, П.Л. Оценка эффективности инвестиционных проектов: Теория и практика; Учебное пособие / П.Л. Виленский, В.Н. Лившиц, С.А. Смоляк – М.: Дело, 2004. – 888 с.
4. Салуквадзе І.М., Кластерні формування в регіональній економіці // ПРОМЕТЕЙ 2008 № 3 (27). – 39-41 с.

Колдовський А.В.

*кандидат економічних наук,
старший викладач,*

Українська академія банківської справи Національного банку України

ОСОБЛИВОСТІ ОРГАНІЗАЦІЇ ТА МЕТОДИКИ СКЛАДАННЯ ЗВІТУ ПРО РУХ ГРОШОВИХ КОШТІВ БАНКУ

Основою складання, подання та оприлюднення фінансової звітності комерційних банків України є наступні нормативно-правові акти Національного банку України:

- Закон України «Про банки і банківську діяльність»;
- Положення про організацію бухгалтерського обліку та звітності в банках України, затверджене постановою Правління НБУ від 30 грудня 1998 року № 566;