

2. Маршрутка в космос. Як Ілон Маск зробив свої ракети багаторазовими [Електронний ресурс] // *espresso*. – 2017. – Режим доступу до ресурсу: [http://espresso.tv/article/2017/03/31/raketu\\_nosiy\\_falcon\\_9\\_povtorno\\_vykorystovuvaly\\_dlya\\_zapusku](http://espresso.tv/article/2017/03/31/raketu_nosiy_falcon_9_povtorno_vykorystovuvaly_dlya_zapusku)

3. Сравнительная стоимость запуска полезного груза в космос на разных РН [Електронний ресурс] // Журнал «Все о Космосе». – 2016. – Режим доступу до ресурсу: <http://aboutsacejournal.net/2016/03/07/сравнительная-стоимость-запуска-пол/>.

4. Алборова А. До орбиты за 300: сколько стоит доставить груз на МКС [Електронний ресурс] / Александра Алборова // *futurist*. – 2016. – Режим доступу до ресурсу: <https://futurist.ru/articles/320>

**Шолом А.С.**

*старший преподаватель,*

*Харьковский национальный университет имени В.Н. Каразина*

## **ВСЕМИРНАЯ ТОРГОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ (ВТО) КАК ВЕДУЩАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ-ИНСТИТУЦИЯ В СФЕРЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ**

Современная международная торговля базируется на правовых и организационно-институциональных рамках известных как Соглашение ГАТТ/ВТО (GATT/WTO Agreement), целью которых является обеспечение как наибольшей степени открытости торговли. Предшественником Всемирной организации торговли (ВТО) была Конференция ООН по торговле и занятости, которая в 1947 году утвердила Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) между 23 странами как ответ на вызовы, поставленные Великой депрессией – системным экономический кризисом 1930-х годов. Предметом соглашения стали тарифы, которые должны были действовать, начиная с 1 января 1948 до вступления в силу Устава Международной организации – третьей в системе организаций так называемых Бреттон-Вудских договоренностей (наряду с Международным валютным фондом и Всемирным банком). Соглашение охватило 45 тысяч тарифных уступок, распространились на торговлю объемом 10 млрд дол. США, или примерно 1/5 мировой торговли. За более чем 50-летний период существования было проведено 8 раундов многосторонних торговых переговоров, во время которых сама система прошла сложный и позитивный путь самосовершенствования [1].

Логическим следствием глобализации стала деперсонификация экономических и политических отношений. Именно с этим признаком современности связан расцвет институционализма как междисциплинарного направления, который отходит от идеализирования рациональности отдельного индивида, а признает влияние на него не только рынка, но и других конструкторов как на национальном, так и на международном уровне.

Межгосударственные, или даже наднациональные, организации являются именно такими конструкторами, которые формируют или выступают

провайдерами правил игры в международной среде, определяя стратегию государств-членов. Ведущей международной организации в торговой сфере является ВТО. В англоязычной традиции существует два подхода к определению сущности ВТО. В первом случае ее характеризуют понятием «organization», подчеркивая роль стран-членов, во втором – сложным для перевода термином «institution». Причем если на официальном сайте ВТО [1] эти термины употребляются в бытовом смысле, то есть в качестве синонимов, то в научных публикациях ученых, занимающихся исследованием истории ВТО, подчеркивается двойственная природа ВТО и предоставляется ее институциональная и организационная структура в нортговской традиции.

Рост значения мирохозяйственных завязок для экономики практически любой страны мира означает и объективную потребность согласно Д. Норту [2] в повышении роли и увеличении значения институций, функционирующих в сфере международных экономических отношений. В сфере международной торговли, кроме традиционных для всех общественных отношений институций (частной собственности, конкуренции), необходимо выделить отдельную категорию институции, к которым следует отнести отдельные международные организации, инфраструктурные составляющие международных торговых отношений, многосторонние товарные соглашения и соответствующие им организации (в частности, ОПЕК), двусторонние торговые соглашения (в частности, ЮНКТАД), региональные интеграционные объединения и действующий в их рамках механизм регулирования торговли. Однако ведущей «организацией-институцией», обеспечивающей регулирование международной торговли является ВТО, поскольку именно эта международная организация устанавливает и следит за выполнением правил игры. ВТО имеет базовые принципы, четкие цели и системные функции.

Правильное понимание ВТО основывается на отделении категорий «organization» («организация») и «institution» («институция»). Лектор по торговой политики в Гарвардском университете К. Ван Грасstek, который консультировал по вступлению в ВТО более чем 40 стран, посвящает часть 5 («The organization, the institution and the future») своей монографии «История и будущее Всемирной торговой организации» [3] организационно-институциональной природе ВТО, что указывает на необходимость развития в отечественной научной среде дискуссии относительно разделения понятий «организация» и «институция», характерного для англоязычных исследователей. Например, глава 14 монографии Ван Грасстека называется «Leadership of the organization and management of the institution». Автор указывает, что с одной стороны, ВТО – это организация, которая состоит из международных гражданских служащих, с другой – организация, в состав которой входят страны-члены. Организационная половина ВТО отвечает за написание новых правил, институциональная – облегчает проведение переговоров, контролирует соблюдение установленных правил, а также способствует реализации потенциала стран-членов, который дает свободный рынок.

В зарубежной традиции предшественницу ВТО – ГАТТ принято называть именно институцией. Именно наработки ГАТТ стали основой ВТО, в которой

обе части являются неотъемлемыми и определяющими для современной многосторонней торговой системы. Считается, что институция подчиняется организации, так как ВТО не имеет своих интересов или воли, кроме имеющихся у стран-членов. Однако иногда институциональная часть принимает более активное участие в разработке соглашений, выходя за рамки возложенных на нее полномочий в сопровождении переговоров [4].

К. Ван Грастек указывает, что председатели комитетов и советов управляющих организационной частью ВТО, в то время как институцией управляют генеральный директор, его заместитель и директора отделов. Если рассматривать структуру ВТО с позиции разделения ее на две половины, то она является симметричной, однако некоторые звенья могут пересекаться. Высшим органом организации является Министерская конференция, которая собирается один раз в два года, однако текущей работой занимается Генеральный совет. Ей подчиняются многочисленные советы, комитеты и при необходимости переговорные и рабочие группы, каждая из которых в порядке очереди возглавляют представители стран-членов. Отделения институции отражают организационную структуру, во главе каждого из них директор, отчетывается непосредственно перед генеральным директором или одним из его четырех заместителей.

Некоторые подразделения в институции ВТО непосредственно соответствуют органу в организации. Например, Отделению контроля торговой политики отвечает Орган контроля торговой политики, а Отделение доступа к рынку сопровождает работу Совета по торговле товарами. Другие части Секретариата обслуживают всю организацию: Отдел по работе с персоналом, Перевода документов и Обработке информации.

Две зеркальные половины ВТО постоянно находятся в состоянии динамического противостояния, поскольку Секретариат стремится играть более активную роль, чем того желают члены. Организационная составляющая ВТО служит механизмом принуждения выполнения правил реализации международной торговли, формализуются в виде «соглашений ВТО». По сравнению с ГАТТ, которая хоть и имела зачатки организационных механизмов принуждения к выполнению декларируемых правил игры в сфере международной торговли, в частности Секретариат, Комитет по торговле и развитию, Комитет по торговле промышленными продуктами, Сельскохозяйственный комитет, специальную группу из тропических продуктов, рабочую группу для согласования таможенных тарифов, Комитет по антидемпинговым практикам [5], ВТО значительно расширила сферу своего регулирования, и поэтому стала полноценной организацией. Расширение сферы деятельности привело также и к необходимости создания механизма координации с системой международных организаций для предотвращения возникновения споров.

Таким образом подход Д. Норты к определению институций и их влияния представляется на сегодняшний день достаточно перспективным, в частности для характеристики двойственной сущности ВТО, которая определяет правила игры в международной торговле, но не может полностью отвечать за стратегию своих членов-игроков. Роль ВТО постоянно увеличивается,

особенно в вопросах нетарифного регулирования и формирования повестки дня на XXI век. Дальнейшие исследования в области институционализации международной торговли целесообразно сосредоточить на предпосылках и истории институционализации международной торговли, анализе влияния двойственной сущности ВТО на эффективность ее политики.

**Список использованных источников:**

1. World Trade Organization: офіційний веб-сайт [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://wto.org>
2. Норт Д. Інституції, інституційна зміна та функціонування економіки / Пер. з англ. І. Дзюб. – К.: Основи, 2000. – 198 с.
3. VanGrasstek C. The History and Future of the World Trade Organization. – Geneva: WTO, 2013.
4. Beyond Institutions. Institutions and organizations in the politics and economics of poverty reduction – a thematic synthesis of research evidence – DFID-funded Research Programme Consortium on Improving Institutions for Pro-Poor Growth (IPPG), September 2010 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: [http://www.ippg.org.uk/8933\\_Beyond%20Institutions.final%20\(1\).pdf](http://www.ippg.org.uk/8933_Beyond%20Institutions.final%20(1).pdf)
5. Simmons B.A., Martin L.L. International Organizations and Institutions. – Handbook of International Relations, 2010, pp. 192–211. Sage, London [Электронный ресурс]. – Режим доступу: <http://scholar.harvard.edu/bsimmons/files/SimmonsMartin2002.pdf>