

Список використаних джерел:

1. Бадджо А. М. Християнське соціальне вчення: ідентичність та методологія / Антоніо Марія Бадджо // Соціальна доктрина церкви: збірник статей. – Львів: Свічадо, 1998. – С. 49–78.
2. Компендіум соціальної доктрини Церкви. Папська Рада «Справедливість і мир». – Київ: Кайрос, 2008. – 343 с.
3. Католицька церква про суспільно-економічну діяльність [Електронний ресурс] // Журнал «Християнин і Світ». URL: <http://xic.com.ua/cerkva-pro/8-ekonomika/29-katolycka-cerkva-pro-suspilno-ekonomichnu-dijalnist> – Заголовок з екрана.
4. Шепетяк О. М. Соціальне вчення Церкви в енцикліках римських пап // Гілея. – 2014. – Вип. 83(4). – С. 298–302.

Шишкіна В.И.

студентка,

*Одесский национальный университет
имени И.И. Мечникова*

ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА ТОРГОВЛИ ТОВАРАМИ И УСЛУГАМИ КАНАДЫ, ДИНАМИКА ИХ РАЗВИТИЯ В 2011-2017 ГОДАХ

Наибольшую долю экспорта товаров Канады за 2017 создала отрасль производства транспортного оборудования – 18,91% от всей массы экспорта, или же 75,2 миллиардов долларов США, продемонстрировав снижение на 2 миллиарда долларов или же 2,17% от всей доли относительно 2016. На протяжении всего рассматриваемого периода доля данной отрасли во всем экспорте не опускалась ниже 15%, достигнув пика в 2016 году – 21,08%. Из этих 17,91% на США приходится 17,6% (65,9 млрд. долл. США), что в сотни раз превышает ближайшего импортера этого товара помимо США – Китая с 0,33% (1,3 млрд. долл. США) [1].

Второй по значению в общей доле экспорта является добыча нефти и газа, имея 15,6% или же в стоимостном выражении – 62,1 миллиарда долларов США. Проявив рост по сравнению с 2016 годом на 3% (15,9 миллиардов долларов США). Опять же, крупнейшим покупателем канадской нефти и газа выступает США, имея 15,38% (61,2 миллиарда долларов США) из 15,6% всего, продемонстрировав рост с 12,4% в 2016 году. Несмотря на огромные запасы нефти и газа в недрах, их доля относительно невысока. Важным толчком к их снижению послужило резкое

изменение цен на энергоёмкие ресурсы в 2014-2015 годах, когда их доля в общей массе снизилась на 5 процентных пункта (с 22,6 до 15,04), а после, в следующем году, ещё на три. В лучшие времена стоимость экспорта только одной нефти и газа достигала значения в более 100 млрд. долл. США. Должно быть, правительство Канады понимает, что, опираясь только на добычу и экспорт энергоресурсов, Канада поставит себя в зависящее положение, зависящее от действия ОПЕК, от мирового спроса, который с течением времени будет только сокращаться, учитывая все набирающую обороты тенденцию перехода к альтернативным источникам энергии.

Далее следует добывающая промышленность (кроме нефти и газа). Канада использует богатство недр своей земли и следует закономерностям, выведенным ещё Хекшером и Олином: экспортирует то, что в избытке. Данная отрасль стабильно занимает на протяжении всего рассматриваемого периода времени долю в 7-8%, только в 2011 году значение достигало 10%, но больше канадцы так не экспериментировали. В денежном выражении числа колеблются в районе 30 миллиардов долларов США, достигнув низшего значения в 2016 году – 27,2 миллиарда долларов, и продемонстрировав рост в 2017 года на 4,4 миллиарда долларов США. Основу данной группы экспортных товаров составляют золото и серебро. Важная особенность этой отрасли заключается в том, что главным покупателем является Великобритания, покупая 2,47% (9,8 млрд. долл. США) из 6,6% (26,3 млрд. долл. США), обогнав США с ее показателем в 1,46% (5,8 млрд. долл. США), в 2016 году прослеживается та же самая ситуация.

Немалые доли в общем объёме экспорта имеют такие высокотехнологичные отрасли, как производство металла (6,54%), машиностроение (6,48%) и химическая продукция (6,85%). Рассмотрим их по порядку: производство первичного металла на протяжении всего рассматриваемого периода занимает стабильно около 6% от всей массы экспорта, в 2017 году эта отрасль принесла Канаде 26 миллиардов долларов США, продемонстрировав увеличение на 4 миллиарда по сравнению с 2016 годом. Ключевым покупателем снова же выступает США, купив металла на 20 миллиардов долларов США, за ней следуют Мексика и Великобритания, по 700 миллионов долларов каждая. Ключевыми продуктами этой отрасли выступают глинозём и алюминий.

Экспорт продуктов машиностроительной отрасли достиг в 2017 году 21,8 миллиардов долларов США, что на 2,3 миллиарда больше чем в 2016 году. Основным покупателем выступает снова США, купив в 2017 году

продукции на 18,9 миллиардов долларов США. Главными предметами экспорта являются двигатели, турбины и оборудования для переноса энергии.

И последняя по порядку, но не по важности – химическая промышленность. Объёмы торговли продуктами химической промышленности достигли в 2017 году значения в 23 миллиарда долларов США, или же 6,85% от всего экспорта. Относительно 2016 года произошел спад на 1,12% или же на 2 миллиардов долларов США. Главными покупателями являются США – 21 млрд. долл. США, Китай – 1,1 млрд. долл. США, Мексика и Бельгия – 0,5 млрд. долл. США каждая.

Достаточно высокие доли имеют отрасли пищевой промышленности и растениеводство – 6,57% и 4,9% соответственно. Торговля продуктами пищевой промышленности в 2017 году достигла объёмов в 26,1 миллиардов долларов США, а растениеводство – 19,5 млрд. долл. США. Обе отрасли каждый год демонстрируют рост в своём значении.

Что же касательно импорта, здесь прослеживается несколько иная структура.

Наиболее Канада импортирует продукты той же отрасли, которой экспортирует – транспортной промышленности. В 2017 году доля вышеназванной отрасли в общей массе импорта составила 23,39%, что весьма немало. На протяжении всего рассматриваемого периода это значение растёт, начиная с 18,83% в 2011 и заканчивая 23,39% в 2017 году, со стоимости в 82,5 миллиардов долларов США до 98,2 млрд. долл. США соответственно. Ключевым поставщиком выступает США, из которых Канада импортирует 14,96% из 23,39% в 2017 году на сумму в 58,5 млрд. долл. США, значительно отрываясь от ближайшего конкурента – Мексики, которая имеет 10,6 млрд. долл. США. Основными предметами экспорта являются автомобили и другие транспортные средства с низкой грузоподъёмностью [2].

Следующими по объёмам единицами импорта являются продукты химической промышленности, имея 10,23% общей массы импорта. Доля импорта этой отрасли не опускалась ниже 10% с 2011 года, за исключением 2012 года – когда значение опустилось до 9,9%. Что касательно стоимостной оценки, то в 2017 году было импортировано на 42 млрд. долл. США, что на 2,7 миллиарда выше, чем в 2016 году. Пиковые значения в 45 миллиардов долларов США были достигнуты в 2013-2014 годах. Основным импортером выступает США, имея 8,12% из 10,23% или же 24 млрд. долл. США. Ключевыми товарами являются фармацевтическая продукция и лекарственные средства.

Немного в доле импорта уступают химической промышленности продукты отрасли машиностроения и компьютерная и электронная продукции,

имеющие доли в 9,87% и 9,36% в общей массе импорта. Машиностроение в 2017 году импортировало товаров на 41,4 млрд. долл. США, повысив значение на 1,5 миллиарда относительно 2016 года. В 2016 году объёмы импорта продуктов машиностроения достигли своего минимального значения за весь рассматриваемый период – 39,9 миллиардов долларов США, максимальное же значение было в 2014 году – 46,1 млрд. долл. США. Ключевым импортером снова же выступает США, имея 6,41% из 9,87%, в стоимостном выражении – 21,1 миллиард долларов США, вторую позицию занимает Китай, имея 1% или же 4,2 миллиарда долларов США.

Что же касательно компьютерной и электронной продукции, в 2017 году объём ее импорта был равен 39,3 миллиардам долларов США, что на 2,8 миллиарда выше, чем в 2016 году. В этой отрасли 2016 год также является годом, в который было достигнуто минимальное значение стоимости импорта – 36,5 млрд. долл. США, до этого на протяжении периода с 2011 по 2016 наблюдается рецессия в значениях, с 46,2 млрд. долл. США в 2011 до 36,5 млрд. долл. США в 2016. Здесь же лидером выступает Китай, импортируя на сумму в 16,2 млрд. долл. США в 2017 году, что на 2 миллиарда выше значения в 2016 году. Ключевыми позициями импорта являются компьютеры и периферийные устройства – 24,7% от всей продукции, и навигационные, медицинские и измерительные приборы – 20,5%.

Анализируя вышеприведённые данные можно прийти к выводу, что Канада в данный момент производит процесс переориентации национальной экономики и производства из сырьевого сектора в сектор производства конечных продуктов и высокотехнологичного производство. Об этом свидетельствует конкуренция в доле экспорта между экспортом нефти и газа, а также других минералов и экспортом продуктов машиностроения, транспортной промышленности, компьютерной и электронной, а также химической. Полное отсутствие импорта энергоёмкого сырья, и высокие значения веса в общем импорте импорта продуктов транспортной промышленности, машиностроения и химической промышленности.

Список использованных источников:

1. Canadian Total Exports, by industry. Report – Trade Data Online. Government of Canada. URL: <https://www.ic.gc.ca/app/scr/tdst/tdo/crtr.html>
2. Canadian Total Imports, by industry. Report – Trade Data Online. Government of Canada. URL: <https://www.ic.gc.ca/app/scr/tdst/tdo/crtr.html>